

Менеджер по работе с партнерами

Стандарт плюс Истекает 31.08

Москва · Опыт 1–3 года · от 150 000 ₹ на руки

Соискатели 27

Поднять ↑

Редактировать Архивировать 

...

Внешний вид

Статистика

История

Описание вакансии

Поисковая выдача

Менеджер по работе с партнерами

от 150 000 ₹ на руки

ООО Про.Потолок 

4,2

[11 отзывов](#)PRO
POTOLOK

📍 Перово, Шоссе Энтузиастов, Шоссе Энтузиастов, Москва, 2-я Владимирская улица, 12к3

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

Про.Потолок - это узкопрофильная строительная компания полного цикла, специализирующаяся на производстве и установке натяжных потолков. Нашими основными заказчиками являются ГК Пик, ГК Самолёт, ГК ФСК, ГК Донстрой. Также мы сотрудничаем с дизайнерами, архитектурными бюро и частными заказчиками, а в штате трудится более 300 человек, 40 из которых – в офисе.

! Мы запустили новые проекты, в связи с чем у нас открыто 6 вакантных мест для менеджеров в следующие отделы:

- **ИЖС направление:** требуется 1 менеджер, зп 120 000 – 400 000 руб., цикл сделки 1-3 месяца;

- **ЖК направление:** требуется 1 менеджер, зп 120 000 – 600 000 руб., цикл сделки 3-8 месяцев;

- **Колл-центр:** требуется 2 менеджера, зп 90 000 – 200 000 руб., цикл сделки до 1 недели;

- **Розничное направление:** требуется: 2 менеджера, зп 120 000 – 350 000 руб., цикл сделки до 1 недели.

► **Со всеми вакансиями более детально можно ознакомиться в профиле компании.**

Менеджер по работе с партнёрами. Основные задачи :

- Поиск новых партнёров, посредством тёплых и холодных звонков, соцсетей и любых других доступных методов;
- Проведение личных встреч, презентаций и переговоров как в офисе, так и на территории партнёра;
- Формирование коммерческих предложений, заключение договоров;
- Ведение отчетности о проделанной работе;
- Поддержание деловых отношений с действующими партнёрами.

Что хотим видеть в будущем коллеге:

- Умение устанавливать и поддерживать деловой контакт;
- Дисциплина и ответственность;
- Энергия и харизма;
- Желание зарабатывать от 300 000 руб.

С нашей стороны:

- Наставничество на старте: обучим продукту, адаптируем в коллективе;
- Организация посещений круглых столов, бизнес-завтраков, форумов, выставок для знакомства с потенциальными заказчиками;
- Официальное трудоустройство: полностью белая зп, оплачиваемые больничные и отпускные, отпуск 28 к.д., все праздники, согласно производственному календарю, - выходные дни;
- Оклад 80 000 руб. + % от заключённых сделок (сделки миллионные). Средняя зп у действующего менеджера 150-400 т.р. Без потолка. Все зависит от активности и результативности труда;
- Офисный формат работы с графиком с 9:00 до 18:00 (5/2), никого не задерживаем, не заставляем перерабатывать;
- Предоставляем корпоративную технику и всё необходимое для работы;
- Компенсируем топливные расходы;
- Карьерный рост до руководителя отдела, а так же даём возможность перейти в другое направление внутри компании;

- Мощная корпоративная культура: свои футбольная и волейбольная команды. Тренировки, соревнования и участие оплачивает компания. Вы можете стать частью нашего спортивного движения. А также совместные празднования дней рождений, корпоративы, возможность участия в профильных форумах и повышать свою квалификацию у лучших спикеров страны;

- Дресс-кода нет, жёстких регламентов нет, штрафов нет. Отсутствие текучки. Только взаимоуважение, ответственное выполнение задач, заряженность на рост, развитие и достижение общих целей!

Принцип нашего Генерального директора: сотрудник, выполнивший поставленную задачу, должен быть высокооплачиваемым и зарабатывать выше рынка!

С уважением, команда Про.Потолок.

Навыки

Поиск и привлечение клиентов Навыки продаж Заключение договоров Деловое общение

Проведение презентаций Работа с ключевыми клиентами

Адрес

Перово, Шоссе Энтузиастов, Шоссе Энтузиастов, Москва, 2-я Владимирская улица, 12к3

