

# Менеджер по продажам в строительную компанию

Стандарт плюс Истекает 18.09

Москва · Опыт не требуется · от 120 000 ₹ на руки

Соискатели 10

Редактировать Архивировать 

...

Внешний вид

Статистика

История

Описание вакансии

Поисковая выдача

## Менеджер по продажам в строительную компанию

от 120 000 ₹ на руки

ООО Про.Потолок 

4,2

[11 ОТЗЫВОВ](#)PRO  
POTOLOK

Москва

Требуемый опыт работы: не требуется

Полная занятость, полный день

*Про.Потолок - это узкопрофильная строительная компания полного цикла, специализирующаяся на производстве и установке натяжных потолков. Нашими основными заказчиками являются ГК Пик, ГК Самолёт, ГК ФСК, ГК Донстрой. Также мы сотрудничаем с дизайнерами, архитектурными бюро и частными заказчиками, а в штате трудится более 300 человек, 40 из которых – в офисе.*

**! Мы запустили новые проекты, в связи с чем у нас открыто 6 вакантных мест для менеджеров в следующие отделы:**

**- ИЖС направление:** требуется 1 менеджер, зп 120 000 – 400 000 руб., цикл сделки 1-3 месяца;

- **ЖК направление:** требуется 1 менеджер, зп 120 000 – 600 000 руб., цикл сделки 3-8 месяцев;

- **Колл-центр:** требуется 2 менеджера, зп 90 000 – 200 000 руб., цикл сделки до 1 недели;

- **Розничное направление:** требуется: 2 менеджера, зп 120 000 – 350 000 руб., цикл сделки до 1 недели.

► ***Со всеми вакансиями более детально можно ознакомиться в профиле компании.***

### **Менеджер по продажам. Основные задачи :**

- Совершать выезды к клиентам (3-4 выезда в день);
- Презентация компании и продукта, консультация по натяжным потолкам;
- Производить технический замер помещения;
- Заключать договоры;
- Посещение офиса (3 раза в неделю);
- С профессионалами в нашей сфере мы готовы обсуждать индивидуальные условия.

### **Что хотим видеть в будущем коллеге:**

- Энергия и харизма;
- Дисциплина и ответственность;
- Уверенность в себе, желание обучаться новому и развиваться;
- Желание зарабатывать от 200 000 руб.

### **С нашей стороны:**

- Мы с радостью рассмотрим кандидатов БЕЗ ОПЫТА работы, поскольку даём крутой старт в виде обучения как продажам, так и продукту компании;
- Понятная система мотивации: фикс + % от сделки + бонус за конверсию;
- Гарантированный доход от 120 000 руб., короткий цикл сделки до 1 недели и постоянные тёплые лиды (без холодки);
- Премии, бонусы за выполнение плана, как личного так и командного;
- Официальное трудоустройство, частота выплат на выбор: ежедневно, 1 раз в неделю, дважды в месяц;
- График 5/2, 9:00 – 18:00, выходные плавающие;

- Предоставляем всю необходимую корпоративную технику, а также инструмент для работы;
- Компенсируем топливные расходы;
- Карьерный рост до руководителя отдела, а так же даём возможность перейти в другое направление внутри компании;
- Мощная корпоративная культура: свои футбольная и волейбольная команды. Тренировки, соревнования и участие оплачивает компания. Вы можете стать частью нашего спортивного движения. А также совместные празднования дней рождений, корпоративы, возможность участия в профильных форумах и повышать свою квалификацию у лучших спикеров;
- Дресс-кода нет, жёстких регламентов нет, штрафов нет. Отсутствие текучки. Только взаимоуважение, ответственное выполнение задач, заряженность на рост, развитие и достижение общих целей!

***Принцип нашего Генерального директора: сотрудник, выполнивший поставленную задачу, должен быть высокооплачиваемым и зарабатывать выше рынка!***

***С уважением, команда Про.Потолок.***

## **Навыки**

Консультирование клиентов

Работа с клиентами

Теплые продажи

Заключение договоров